

ÉCOLE RÉGIONALE DES PROJETS : ENTREPRENEURS MIGRANTS

5^{ème} ÉDITION

ERP.



Livret d'information



UNE OFFRE INNOVANTE
POUR FAIRE AVANCER VOS PROJETS



L'Ecole Régionale des Projets vous offre une opportunité unique de participer à une **formation GRATUITE** et adaptée à vos besoins.

L'ERP se fixe 3 objectifs :

- 1.** La sécurisation de votre parcours de création d'activité
- 2.** Un renforcement personnalisé dans l'accompagnement de votre projet
- 3.** Une formalisation de votre projet d'activité économique



VOUS SOUHAITEZ

- **Développer** votre activité économique
- **Valoriser vos compétences** et expériences
- Acquérir de **nouvelles connaissances** entrepreneuriales

L'ERP

à travers une formation complète d'aide à la création d'entreprise

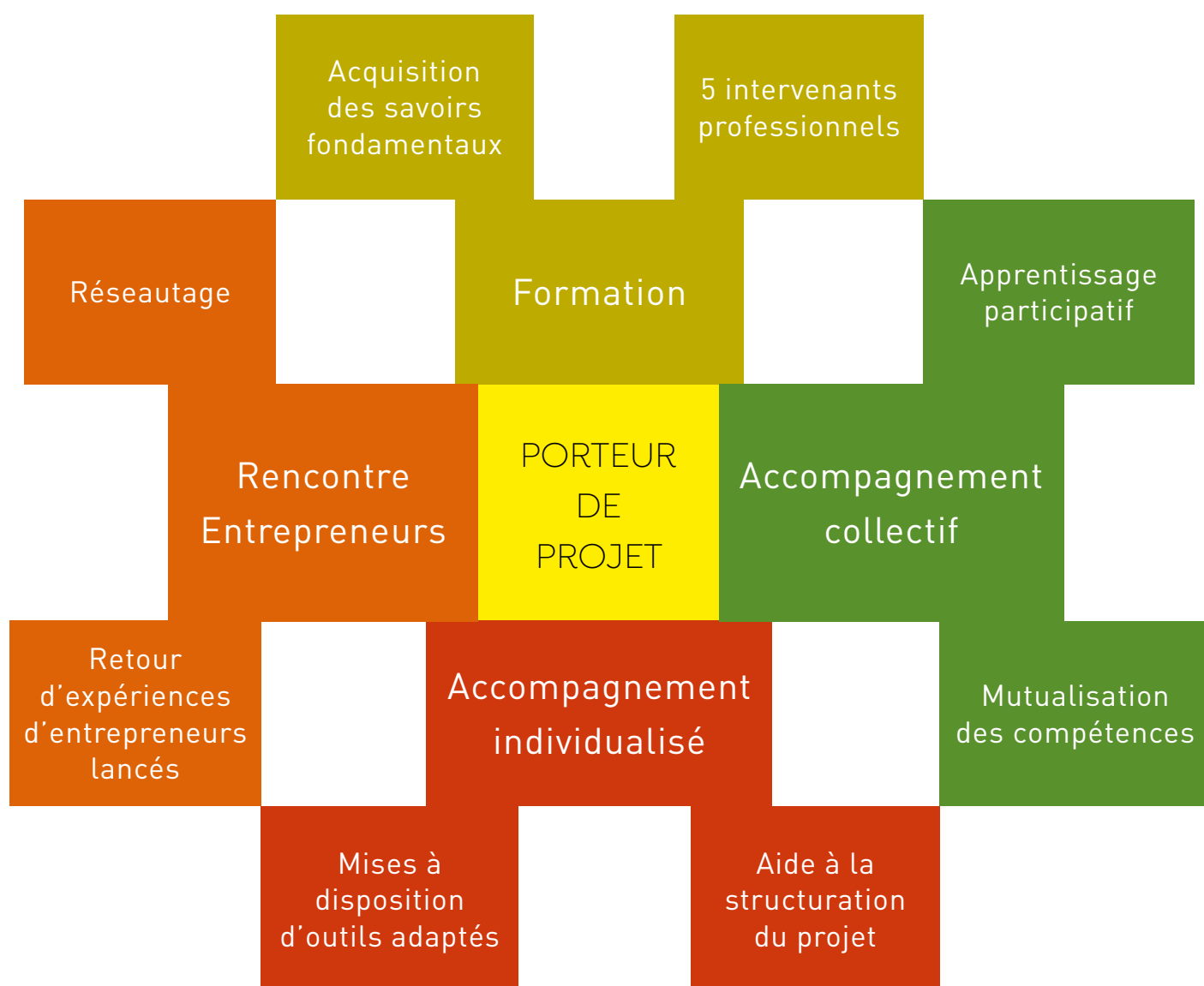
VOUS PROPOSE

- De définir et de **clarifier votre projet**
- De développer votre **posture d'entrepreneur**
- D'affiner le **positionnement de votre offre sur le marché**
- De **tester votre projet** auprès de dispositifs ciblés
- D'identifier et **mutualiser vos compétences** afin de développer votre idée

L'ÉCOLE REGIONALE DES PROJETS C'EST

Un milieu d'accompagnement adapté

La formation se déroulera à la Cité des métiers et chez les partenaires associés.

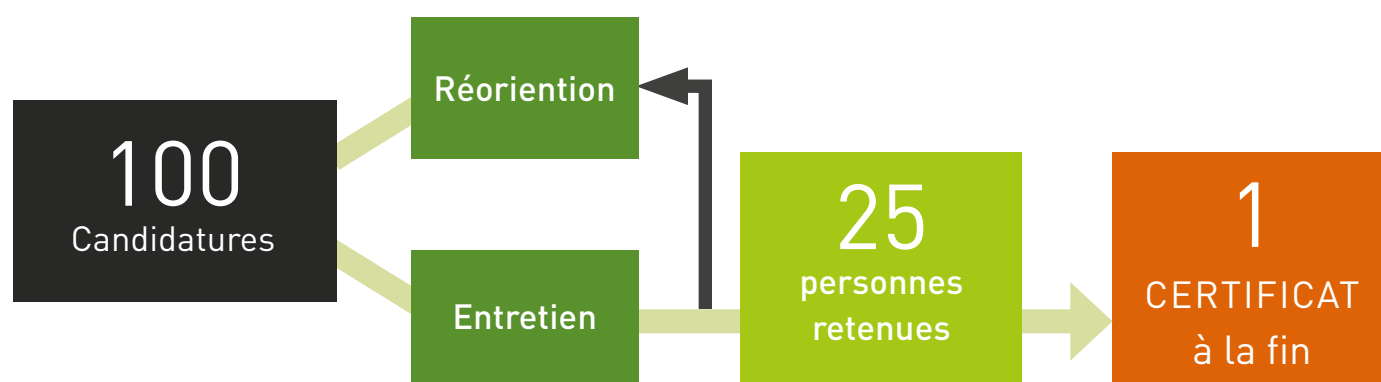




A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

***La gratuité de la formation** facilite l'accès au public éloigné des formations professionnelles classiques.*

L'ERP s'adresse en priorité aux **entrepreneurs d'Ile-de-France résidant dans les Quartiers Politique de la Ville** ayant un projet de création d'activité économique mais reste accessible à toute autre candidature.

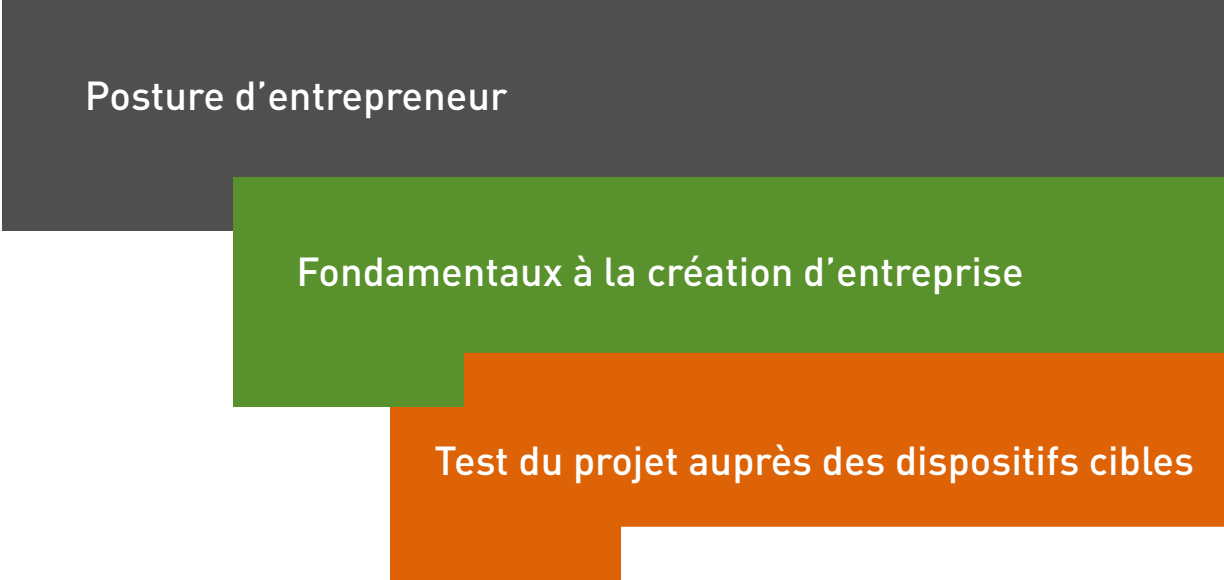


Profil :

Que vous soyez salarié (temps plein, temps partiel, etc.), demandeur d'emploi, associatif, étudiant, etc. **l'offre proposée répondra** à la diversité des situations sociales et professionnelles. N'hésitez pas à vous inscrire !

LE CONTENU DE LA FORMATION

La formation proposée par l'ERP se décline en 3 étapes :



Posture d'entrepreneur

Fondamentaux à la création d'entreprise

Test du projet auprès des dispositifs cibles

- 1 La première étape concerne l'identification de vos expériences/compétences qui seront valorisées dans votre projet de création d'activité. Cette étape permettra de travailler sur votre posture d'entrepreneur et de développer votre leadership.
- 2 La seconde étape reprend l'ensemble des aspects de la création et la gestion d'une entreprise. Vous intégrerez les outils fondamentaux : étude de marché, vente, marketing, innovation, communication, juridique ; nécessaire au montage d'un projet entrepreneurial.
- 3 La troisième et dernière étape concerne un module de « Test de projet ». A partir du projet prototypé, le stagiaire sera accompagné dans les démarches auprès des dispositifs d'appui et de financement ciblés.

Tout au long de la formation, vous serez accompagné sur l'écriture du projet et de la stratégie



Mise en réseau et partage d'expériences

Le parcours de 6 mois sera également l'occasion pour vous **de participer à des ateliers de groupe au sein de structures partenaires** comme des incubateurs, **et des ateliers** en relation avec votre domaine d'activité, de **rencontrer et d'échanger avec des entrepreneurs, ...** Cette **immersion dans le milieu de l'entrepreneuriat** sera une plus-value essentielle dans la construction de votre projet.

La formation se décline sur **6 mois entre Février et Juillet 2019.**

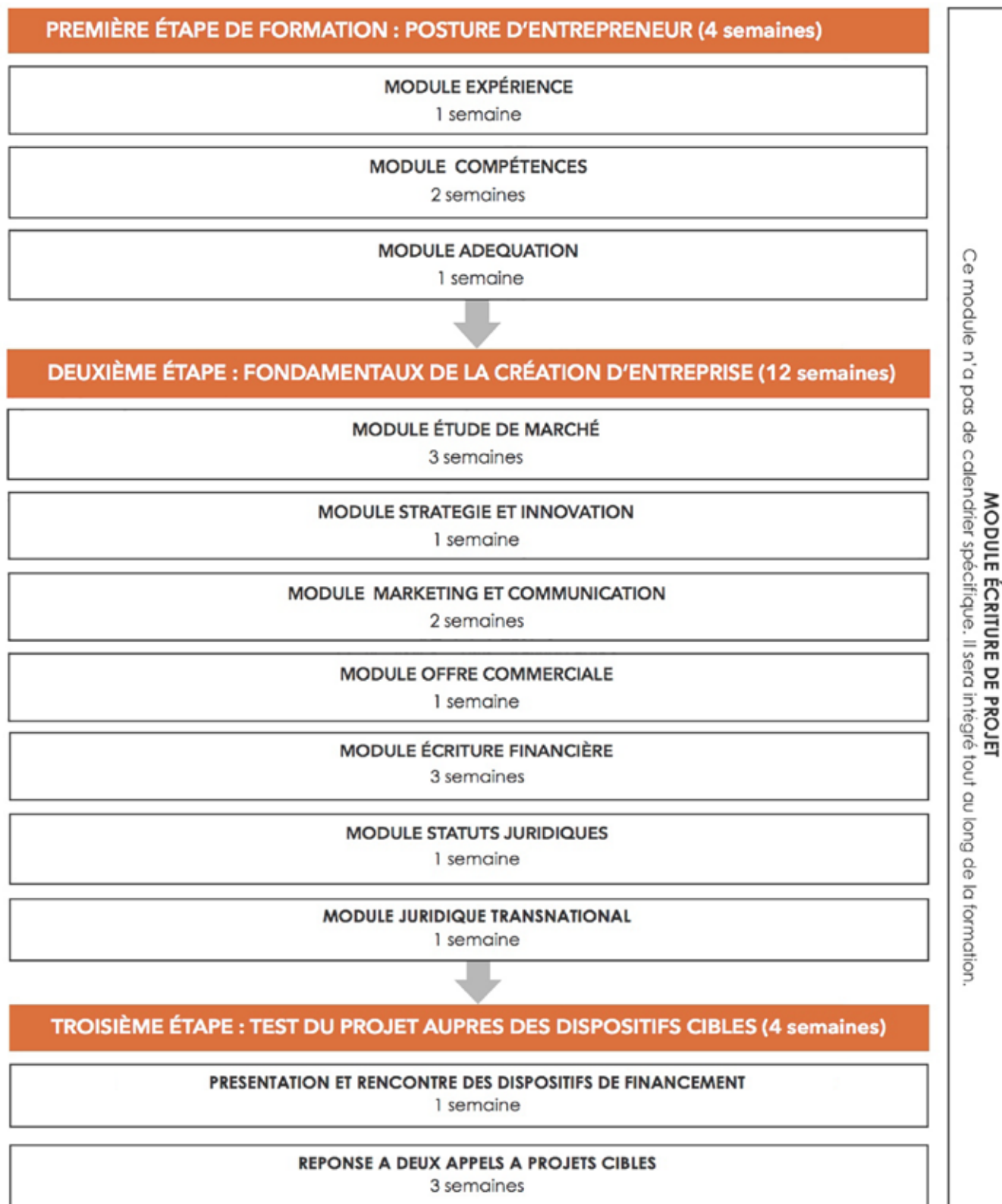
L'École Régionale des Projets s'adapte à vos besoins et vous propose 14 modules complémentaires (détails dans le tableau ci-contre) :

- **11 modules thématiques**
- **1 accompagnement individualisé**
- Des **séances de coachings** pour vous accompagner dans votre stratégie
- **1 mise en relation** avec notre réseau d'entrepreneurs
- Phase expérimentale de **test du projet** auprès des dispositifs ciblés

MODULES	OBJECTIFS	DESSCRIPTIF
POSTURE D'ENTREPRENEUR		
EXPÉRIENCES	• Travailler l'estime et la confiance en soi • Valoriser le parcours personnel, professionnel associatif	• Remobilisation sociale et estime de soi • Expérience professionnelle, sociale ou civique / migratoire personnelle
COMPÉTENCES	• DIAC : diagnostic individualisé d'acquisition des compétences	• Compétences techniques, managériales, comportementales
ADEQUATION	• Vérification des motivations du porteur de projet	• Posture d'entrepreneurs à travers des tests
LES FONDAMENTAUX DE LA CRÉATION D'ENTREPRISE		
ÉTUDE DE MARCHÉ	• Connaître les ressources et les mobiliser • Savoir rédiger un questionnaire • Identifier ses clients / concurrents / fournisseurs	• Recherche documentaire • Réalisation d'une étude de marché (rapport offre/demande, environnement du marché cible).
STRATEGIE ET INNOVATION	• Stratégie (se différencier – singulariser son offre) • Définir la valeur ajoutée ESS de son projet	• Initiation à la stratégie Marketing • Inscription du projet dans le champ de l'ESS • Actionnariat solidaire
MARKETING ET COMMUNICATION	• Initiation à la création site internet • Utiliser les réseaux sociaux • Plan marketing & communication	• Utilisation des techniques informatiques • Mise en œuvre d'une communication efficace ciblée
OFFRE COMMERCIALE	• Mener une étude de prospection • Savoir mener une négociation • Déterminer les risques et les opportunités	• Identification clients/fournisseurs pour les catégories de produits/services • Outils pour mener une négociation, vente/achat • Benchmarking, étude des ressources accessibles
ÉCRITURE FINANCIÈRE	• Maîtriser l'écriture comptable • Présenter son projet à partir d'un tableau financier • Maîtriser les outils informatiques	• Initiation à la comptabilité • Utilisation des tableaux financiers • Utilisation des outils informatiques (Excel)
STATUTS JURIDIQUES	• Connaître l'environnement juridique • Identifier les différentes alternatives pour entreprendre • Choisir son statut	• Identification des sociétés (SARL, EURL, SAS, etc.) • Auto entreprise • Adéquation projet/statut
JURIDIQUE TRANSNATIONAL	• Connaître les possibilités juridiques en fonction de sa situation administrative • Maîtriser les règles d'un projet transnational	• Adéquation statut/situation administrative • Dimensions juridiques transnationales
TEST DU PROJET AUPRES DES DISPOSITIFS CIBLES		
RECHERCHE DE FINANCEMENT	• Connaître les mécanismes de financement • Tester votre offre auprès de dispositifs ciblés	• Les circuits financiers • Panorama des dispositifs d'accompagnement • Réponse à des appels à projets ciblés
MODULE CONSTANT TOUT AU LONG DE LA FORMATION		
ÉCRITURE DU PROJET	• Rédiger et s'approprier son projet • Connaître son environnement et son marché • Définir son modèle économique • Maîtriser les outils bureautiques	• Rédaction du projet • Visites d'entreprises, d'ateliers, immersion, réseautage • Le modèle économique (Business Model Canvas) • Initiation Word, Power Point, Excel

LES ÉTAPES DE LA FORMATION

(Ce calendrier est amené à évoluer en fonction de la disponibilité des intervenants et des formations individuelles)



UNE SEMAINE TYPE

L'objectif de la formation est de permettre un accompagnement individualisé efficace au développement de chaque projet.

- Une journée **de formation**
- Une journée **d'accompagnement collectif**
- Un **accompagnement individuel** ou un **coaching** ou une **rencontre entrepreneur**

LE PROCESSUS DE SELECTION

COMMENT INTEGRER L'ERP ?





LES MÉTHODES D'EVALUATION

- 1 **Un processus d'auto-évaluation** des porteurs de projets. Chaque étape clé sera co-validée par l'encadrement et le stagiaire sur un principe de cohérence entre le projet, l'environnement et les compétences.
- 2 **La mise en place des Jurys (intermédiaire, clôture).** Une fois formé aux techniques de l'Elevator Pitch, le stagiaire pourra tester cet outil face aux membres du Jury.
- 3 **L'évaluation technique.** Évaluation qualitative et quantitative du projet. Les outils : fiche de suivi individuelle, grille d'analyse des motivations, recueil des attentes et besoins.



A LA CLÉ DE LA FORMATION

UN CERTIFICAT DÉLIVRÉ PAR LE GRDR ET L'ENSEMBLE DES
PARTENAIRES DE L'ERP



UN PORTFOLIO DE SON PARCOURS À L'ERP



LE DEPOT DE DOSSIER AUPRES DES DISPOSITIFS CIBLES



L'INTÉGRATION DANS UN RÉSEAU DE PARTENAIRES
TERRITORIAUX ET ASSOCIATIFS

MODALITÉS D'INSCRIPTION

Le **dossier d'inscription** ci-joint est à retourner **avant le 26 Janvier 2019**

- ➔ Par mail : erp@grdr.org
- ➔ Par courrier au Grdr à l'adresse suivante :
Association Grdr 66/72 rue Marceau, 93 558 Montreuil.
- ➔ En cliquant sur : [Formulaire en ligne](#) (appuyez sur ctrl + clic sur
« formulaire en ligne » pour suivre le lien)

Pour plus d'information concernant la formation nous restons
disponible au : 01 48 57 75 80



GRDR 2018

COORDINATION PROJET : JONATHAN STEBIG

TOUS DROITS RÉSERVÉS

